

Cycle Juriste Droit des Contrats

Lien : https://innov-maroc.com/formation/cycle-juriste-droit-des-contrats

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
10 jours (70h)	**DTA12**	**Cycles complets**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maitriser les fondamentaux du droit des contrats
- Etablir les clauses contractuelles à chaque étape de la vie du contrat
- Mener des négociations contractuelles adaptées

POUR QUI ?

- Directeurs juridiques
- Responsables juridiques
- Juristes
- Collaborateurs du service juridique
- Toute personne souhaitant se spécialiser en droit des contrats

INNOV MAROC



Programme détaillé

1 / Connaitre les fondamentaux du droit des contrats

- La classification des contrats
- Contrat nommé – contrat innomé
- Contrat synallagmatique et contrat unilatéral
- Contrat à titre onéreux – contrat à titre gratuit
- Contrat à exécution instantanée – contrat à exécution successive
- Contrat formel – contrat consensuel - contrat réel
- Contrat intuitu personae – contrat ordinaire
- Etablir en amont l'architecture contractuelle
- Qualifier le contrat
- Organiser le contrat
- Mener la phase de négociation du contrat
- Repérer les règles applicables à la négociation du contrat
- Aménager les négociations en phase précontractuelle
- Rédiger le contrat
- Identifier les contraintes pesant sur la rédaction du contrat en tant qu'instrumentum
- Traiter les problématiques afférentes à l'essence du contrat
- Définir les clauses importantes du contrat

2 / Maitriser les techniques contractuelles : optimisation rédactionnelle des clauses sensibles

- Construire le contrat dans le respect des principes fondamentaux

INNOV MAROC

- Respecter le principe de cohérence du contrat
- Analyser certains risques
- Encadrer la phase précontractuelle
- Déterminer les enjeux stratégiques de la négociation
- Encadrer les négociations eu égard aux limites existantes à la liberté contractuelle
- Préciser la rédaction des clauses sensibles
- Etablir les clauses relatives à la vie du contrat
- Etablir les clauses relatives à l'étendue des obligations
- Mettre en place les clauses relatives à la sortie des accords

3 / Maitriser les techniques de négociation contractuelle pour juristes

- Identifier les techniques de négociation pour emporter l'approbation
- Adopter la posture pertinente pour faire face aux situations variées
- Définir les objectifs de négociation pour adapter ses clauses contractuelles
- Identifier les techniques de négociation pour emporter l'approbation
- Adopter la posture pertinente pour faire face aux situations variées
- Définir les objectifs de négociation pour adapter ses clauses contractuelles

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

INNOV MAROC

Prochaines dates programmées

08 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 16 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 11 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 06 Août 2027	Présentiel - Casablanca
20 Sep. au 01 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@innov-maroc.com
Web : https//www.innov-maroc.com

Document généré le 25/11/2026 — Réf : DTA12
INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC