

# L’Approche Juridique des Achats

*Lien : https://innov-maroc.com/formation/lapproche-juridique-des-achats*

DURÉE
**2 jours (14h)**

RÉFÉRENCE
**ACL56**

CATÉGORIE
**Cadre juridique et contractuel des achats**

INNOV MAROC

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- Maîtriser les concepts du droit des contrats
- Optimiser la négociation de ses contrats
- Dialoguer en professionnel avec des juristes internes et externes
- Identifier les risques contractuels et les pièges à éviter

## POUR QUI ?

- Acheteurs et responsables Achats
- Vendeurs et responsables des ventes



## Programme détaillé

### 1 / Le contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

### 2 / L’impact de l’environnement juridique sur ses contrats

- Les notions juridiques fondamentales
- L’influence de l’ordre public
- L’organisation judiciaire et son influence sur ses contrats
- Le droit applicable au contrat dans un contexte national et international
- Les articles essentiels du Code civil utiles à l’acheteur
- Formaliser son contrat (A quel moment un contrat est-il formé ?)
- Les différents montages juridiques

### 3 / Les règles de formation du contrat

- Identifier les contradictions Conditions Générales de Vente/d’Achat
- Rédiger des lettres d’intention de commandes
- Maîtriser le moment de la formation du contrat

INNOV MAROC

### 4 / Négociation des clauses des contrats dans un contexte national ou international

- Connaître leurs nécessités et leurs fondements juridiques
- Identifier les buts visés par ces clauses
- Distinguer et comprendre leur contenu principal
- Les obligations de moyens et de résultats

### 5 / Les risques, enjeux des contrats

- Les obligations du vendeur et de l'acheteur
- Limite des conséquences de l'inexécution du contrat et la réparation des dommages
- Analyse des cas de force majeure
- Les enjeux des clauses de responsabilité et les négocier en protégeant les intérêts de son entreprise
- Les risques liés à la sous-traitance
- Limite des conséquences d'un redressement et d'une liquidation judiciaire sur son contrat

### 6 / Les aspects juridiques des contrats internationaux

- Les différents principes de droit et l'ordre juridique communautaire
- Les caractéristiques juridiques de la Convention de Vienne sur la vente de marchandises
- Les règles de l'arbitrage
- L'utilité des incoterms

INNOV MAROC

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 15 au 16 Déc. 2026 | Distanciel |
| 02 au 03 Fév. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 01 au 02 Avr. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 01 au 02 Juin 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 29 au 30 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@innov-maroc.com
**Web :** https//www.innov-maroc.com


INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC