

Sourcing Intelligent et Négociation Assistée par IA — Trouver les Meilleurs Fournisseurs

Lien : https://innov-maroc.com/formation/sourcing-intelligent-et-negociation-assistee-par-ia-trouver-les-meilleurs-fournisseurs

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
IEEI23

CATÉGORIE
IA pour Achats & Procurement

INNOV MAROC

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les principaux usages de l’intelligence artificielle pour moderniser les processus de sourcing et de procurement.
- Savoir rechercher, identifier et qualifier efficacement des fournisseurs grâce aux outils d’IA.
- Être capable de construire une cartographie structurée et dynamique du panel fournisseurs.
- Savoir évaluer la performance, la fiabilité et la capacité des fournisseurs à partir de données multiples.
- Maîtriser l’analyse automatisée des offres, devis et propositions commerciales.
- Savoir exploiter l’IA pour réaliser des benchmarks de prix et optimiser le coût total d’acquisition.
- Développer une approche prédictive de l’analyse des risques fournisseurs et de la due diligence.
- Savoir préparer une négociation structurée à partir des données historiques, du marché et des leviers disponibles.
- Maîtriser les techniques de négociation assistée par IA et la simulation de scénarios fournisseurs.
- Savoir industrialiser un dispositif de sourcing augmenté par IA tout en garantissant gouvernance, sécurité et ROI.

👥 POUR QUI ?

- Directeurs achats, responsables procurement, responsables sourcing et responsables approvisionnements.
- Acheteurs stratégiques, category managers et responsables des achats internationaux.
- Acheteurs industriels et professionnels chargés de la sélection et qualification des fournisseurs.
- Responsables supply chain souhaitant renforcer la visibilité et la maîtrise du panel fournisseurs.
- Responsables procurement souhaitant améliorer l’analyse comparative des offres et des coûts.
- Contrôleurs de gestion achats, analystes procurement et professionnels du cost management.
- Responsables risques fournisseurs, conformité, qualité et performance fournisseurs.
- Négociateurs, category managers et responsables grands comptes impliqués dans les négociations fournisseurs.
- Consultants en achats, transformation procurement, supply chain et digitalisation des fonctions achats.
- Dirigeants et managers souhaitant déployer l’intelligence artificielle dans les processus achats et sourcing.

INNOV MAROC



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DU SOURCING AUGMENTÉ PAR IA

- Comprendre le rôle de l'IA dans la recherche, la qualification et la sélection des fournisseurs.
- Identifier les cas d'usage de l'IA dans les achats, le procurement et le strategic sourcing.
- Structurer une démarche de sourcing combinant données, expertise acheteur et intelligence artificielle.

2 / RECHERCHE INTELLIGENTE DE FOURNISSEURS PAR IA

- Utiliser l'IA pour identifier rapidement des fournisseurs, fabricants, distributeurs et sous-traitants pertinents.
- Construire des requêtes avancées pour rechercher des fournisseurs par produits, capacités, localisation et certifications.
- Exploiter les moteurs de recherche, bases fournisseurs et sources ouvertes avec des méthodes augmentées par IA.

3 / CARTOGRAPHIE ET QUALIFICATION DU PANEL FOURNISSEURS

- Construire une cartographie dynamique des fournisseurs potentiels et de leurs capacités.
- Analyser les profils fournisseurs selon la taille, l'expérience, les marchés servis et les références clients.
- Automatiser la collecte et la synthèse des informations nécessaires à la préqualification.

4 / ÉVALUATION INTELLIGENTE DE LA PERFORMANCE ET DE LA FIABILITÉ

- Définir des critères d'évaluation : qualité, coûts, délais, capacité, conformité et niveau de service.
- Utiliser l'IA pour comparer objectivement plusieurs fournisseurs à partir de données hétérogènes.

INNOV MAROC

- Détecter les signaux faibles liés à la fiabilité, aux dépendances, aux retards ou aux risques opérationnels.

5 / ANALYSE DES OFFRES ET COMPARAISON MULTICRITÈRE

- Utiliser l'IA pour analyser automatiquement les devis, appels d'offres, catalogues et propositions commerciales.
- Construire des matrices de scoring pondérées pour comparer les fournisseurs selon les priorités stratégiques.
- Identifier les écarts de prix, conditions commerciales, spécifications techniques et clauses contractuelles.

6 / INTELLIGENCE ÉCONOMIQUE ET BENCHMARK DES PRIX

- Exploiter l'IA pour analyser les tendances de prix, coûts de marché et références historiques.
- Identifier les facteurs influençant le coût total d'acquisition et le TCO.
- Détecter les opportunités d'économies, de standardisation, de consolidation et d'optimisation du panel.

7 / DUE DILIGENCE ET ANALYSE DES RISQUES FOURNISSEURS

- Évaluer les risques financiers, géopolitiques, réglementaires, ESG, industriels et logistiques.
- Utiliser l'IA pour identifier les signaux d'alerte dans les données publiques et documents fournisseurs.
- Mettre en place un scoring de risque et une segmentation dynamique des fournisseurs.

8 / PRÉPARATION DE LA NÉGOCIATION AVEC L'IA

- Analyser les historiques d'achats, prix, volumes, contrats et performances avant une négociation.
- Identifier les leviers de négociation, marges potentielles, concessions possibles et points de blocage.
- Construire avec l'IA une stratégie de négociation adaptée au profil et au rapport de force avec le fournisseur.

9 / NÉGOCIATION ASSISTÉE PAR IA ET OPTIMISATION DES CONDITIONS D'ACHAT

- Générer des scénarios de négociation et simuler différents comportements fournisseurs.
- Préparer les arguments, contre-arguments, demandes de concessions et stratégies BATNA.

INNOV MAROC

- Utiliser l’IA comme copilote pendant la négociation tout en conservant la décision et le contrôle côté acheteur.

10 / INDUSTRIALISATION DU SOURCING ET GOUVERNANCE DE L’IA ACHATS

- Intégrer l’IA aux processus Source-to-Contract, SRM, ERP et plateformes e-procurement.
- Mettre en place des workflows automatisés pour la recherche, qualification, scoring et suivi des fournisseurs.
- Définir les règles de gouvernance, confidentialité, traçabilité, contrôle humain et mesure du ROI du sourcing augmenté.

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

04 au 08 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 05 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
26 au 30 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 25 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 20 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

INNOV MAROC

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@innov-maroc.com
Web : https//www.innov-maroc.com

Document généré le 25/11/2026 — Réf : IEEI23
INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC