

Private Equity en Afrique : Structuration de fonds, LPA et due diligence

Lien : https://innov-maroc.com/formation/private-equity-en-afrique-structuration-de-fonds-lpa-et-due-diligence

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
FA196

CATÉGORIE
M&A, Private Equity et Ingénierie Financière

INNOV MAROC

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser l’écosystème, les acteurs et les spécificités du Private Equity en Afrique.
- Comprendre les différentes architectures juridiques et financières utilisées pour structurer un fonds d’investissement.
- Savoir définir les rôles, droits et obligations du General Partner et des Limited Partners.
- Maîtriser la structure, les clauses essentielles et les mécanismes de négociation d’un Limited Partnership Agreement (LPA).
- Comprendre et structurer les engagements des investisseurs, capital calls, distributions et mécanismes de waterfall.
- Maîtriser les mécanismes de management fees, carried interest, hurdle rate, preferred return et catch-up.
- Savoir organiser un processus professionnel de sourcing, sélection, analyse et approbation des opportunités d’investissement.
- Maîtriser les différentes étapes d’une due diligence financière, juridique, fiscale, réglementaire et ESG.
- Savoir identifier les principaux risques et red flags susceptibles d’affecter la valorisation ou la réalisation d’un investissement.
- Comprendre les techniques de valorisation, de financement et de structuration des opérations de Private Equity.
- Savoir piloter les participations, mesurer la création de valeur et préparer les stratégies de sortie.
- Être capable de structurer un dispositif complet de gestion, gouvernance, reporting et conformité d’un fonds de Private Equity opérant en Afrique.

INNOV MAROC

POUR QUI ?

- Directeurs généraux, directeurs financiers (CFO) et dirigeants de sociétés d’investissement.
- Managing Partners, General Partners, Investment Partners et responsables de fonds de Private Equity.
- Investment Managers, Investment Directors, analystes et professionnels des équipes d’investissement.
- Responsables de sociétés de gestion, asset managers et gestionnaires de fonds alternatifs.
- Investisseurs institutionnels, family offices, fonds souverains et banques de développement.
- Responsables M&A, corporate finance, stratégie et développement des entreprises.
- Avocats d’affaires, juristes et conseils spécialisés en Private Equity, M&A et droit des investissements.
- Experts-comptables, auditeurs, fiscalistes et consultants intervenant dans les opérations d’investissement.
- Responsables due diligence, risques, conformité, contrôle interne et gouvernance des fonds.
- Responsables ESG, investissement responsable et gestion des risques de durabilité.
- Banquiers, arrangeurs, financiers et spécialistes du financement des acquisitions et opérations LBO.
- Entrepreneurs, dirigeants de PME/ETI et promoteurs de projets recherchant des financements en fonds propres ou quasi-fonds propres.

INNOV MAROC



Programme détaillé

1 / Écosystème du Private Equity en Afrique

- Comprendre les spécificités du marché africain du Private Equity et ses principaux acteurs.
- Identifier les différents types d'investisseurs : fonds institutionnels, family offices, banques de développement, investisseurs stratégiques et fonds souverains.
- Analyser les opportunités, contraintes réglementaires, risques macroéconomiques et facteurs de création de valeur propres aux marchés africains.

2 / Structuration juridique et financière d'un fonds de Private Equity

- Maîtriser les principales étapes de création et de structuration d'un fonds d'investissement.
- Définir l'architecture entre General Partner (GP), Limited Partners (LP), véhicule d'investissement et sociétés de portefeuille.
- Choisir la juridiction, la forme juridique et les mécanismes adaptés à la stratégie d'investissement du fonds.

3 / Gouvernance du fonds et relations GP/LP

- Comprendre les rôles, pouvoirs et responsabilités du General Partner et des Limited Partners.
- Structurer les organes de gouvernance, comités d'investissement, mécanismes de contrôle et procédures de décision.
- Mettre en place des dispositifs de gestion des conflits d'intérêts, de transparence et de protection des investisseurs.

4 / Limited Partnership Agreement (LPA) : architecture et clauses essentielles

- Maîtriser la structure et les principales dispositions d'un Limited Partnership Agreement.
- Analyser les clauses relatives aux engagements des investisseurs, appels de capitaux, distributions et durée du fonds.

INNOV MAROC

- Identifier les clauses sensibles concernant la gouvernance, les restrictions d'investissement, les défauts des LP et les mécanismes de sortie.

5 / Engagements des investisseurs, capital calls et distributions

- Comprendre le fonctionnement des commitments, drawdowns et capital calls.
- Structurer les mécanismes de financement progressif des investissements du fonds.
- Maîtriser les règles de distribution des produits, retours de capital et waterfall entre investisseurs et gestionnaire.

6 / Management fees, carried interest et mécanismes de performance

- Comprendre la structuration économique de la rémunération de la société de gestion.
- Maîtriser les mécanismes de carried interest, hurdle rate, preferred return et catch-up.
- Analyser les différents modèles de waterfall et leur impact sur le rendement du GP et des LP.

7 / Stratégie d'investissement, pipeline et processus de sélection

- Définir une stratégie d'investissement cohérente avec le mandat, le secteur et la géographie du fonds.
- Structurer le sourcing, l'analyse du pipeline, la sélection et le processus d'approbation des opportunités.
- Mettre en place des critères d'investissement intégrant rentabilité, croissance, gouvernance, ESG et potentiel de sortie.

8 / Due diligence financière, juridique et fiscale

- Maîtriser les différentes composantes d'une due diligence avant acquisition.
- Analyser les risques financiers, juridiques, fiscaux, réglementaires, opérationnels et contractuels de la cible.
- Identifier les red flags, ajustements de valorisation, conditions suspensives et mécanismes de protection de l'investisseur.

9 / Due diligence ESG et risques spécifiques aux investissements africains

- Intégrer les enjeux environnementaux, sociaux et de gouvernance dans le processus d'investissement.
- Évaluer les risques liés au foncier, aux communautés, à la chaîne d'approvisionnement, au travail et à la conformité.

INNOV MAROC

- Mettre en place un dispositif ESG permettant de réduire les risques et d'améliorer durablement la création de valeur.

10 / Valorisation, structuration des opérations et financement des acquisitions

- Maîtriser les principales méthodes de valorisation utilisées en Private Equity.
- Analyser les mécanismes de leveraged buyout, growth capital, minority investment et buy-and-build.
- Structurer le financement, les garanties, les instruments de dette et de quasi-fonds propres nécessaires à l'opération.

11 / Suivi des participations, création de valeur et gestion des risques

- Mettre en place les indicateurs financiers, opérationnels et ESG permettant de suivre les sociétés en portefeuille.
- Structurer les plans de création de valeur, amélioration opérationnelle, croissance externe et professionnalisation de la gouvernance.
- Identifier et piloter les risques liés aux participations, aux marchés, aux devises, à la liquidité et à la gouvernance.

12 / Stratégies de sortie, liquidation du fonds et reporting aux investisseurs

- Maîtriser les principales stratégies de sortie : cession industrielle, secondary buyout, IPO, M&A et management buyout.
- Structurer les mécanismes de sortie, de distribution et de liquidation conformément aux engagements contractuels du fonds.
- Organiser le reporting financier, réglementaire et ESG ainsi que la communication avec les Limited Partners jusqu'à la clôture du fonds.

INNOV MAROC

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

18 au 27 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
15 au 24 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
10 au 19 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 14 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
30 Août au 08 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@innov-maroc.com
Web : https//www.innov-maroc.com

INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC